

Ведение ВЭД в современных условиях. Практические аспекты исполнения импортно-экспортных сделок

На семинаре участники узнают, как дальше работать с иностранными контрагентами в условиях меняющихся тенденций в мировой экономике, валютном и таможенном законодательстве, как минимизировать свои риски внешнеэкономической деятельности в условиях международных санкций и эмбарго.

Дата проведения: Открытая дата

Вид обучения: Семинар

Формат обучения: Дневной

Срок обучения: 2 дня

Продолжительность обучения: 16 часов

Место проведения: г. Санкт-Петербург, ул. Петропавловская, д. 4, литер А. Станция метро «Петроградская».

Для участников предусмотрено: Методический материал, кофе-паузы.

Документ по окончании обучения: Сертификат об участии в семинаре.

Для кого предназначен

Руководителей предприятий, директоров и специалистов по ВЭД, специалистов по экспорту, импорту, логистике, сбыту и закупкам на зарубежных рынках, юристов.

Результат обучения

В-результате обучения на-семинаре участники узнают:

- Какие изменения произошли в-валютном и-таможенном законодательстве России?
- Как санкции повлияли на-проведение валютных операций?
- Что такое параллельный импорт?
- Как организовать внешнеторговую сделку в-современных условиях?
- Как проверить и-подобрать альтернативного иностранного контрагента?
- Каковы ментальные особенности азиатских партнеров?
- Что необходимо учитывать при построении цепочки поставки в-текущих реалиях?
- Как вести претензионную работу с-иностранными компаниями?
- На-что сейчас обращать внимание при составлении внешнеторгового контракта?
- Какую ответственность несут компании за-нарушение валютного и-таможенного законодательства-РФ и-как можно предупредить нарушения?
- Какие риски существуют при ВЭД? Как ими управлять и-каким образом их-можно снизить?
- Как организовать эффективную службу ВЭД в-текущих условиях?

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Программа обучения

День-1.

Последние изменения валютного законодательства.

- **Особенности проведения валютных операций.** Временный порядок операций с наличной валютой. Правила осуществления резидентами валютных операций за счет средств, находящихся на счетах за рубежом. Новое в регулировании переводов резидентами иностранной валюты и валюты РФ. Запрет на зачисление резидентами иностранной валюты на счета, открытые в банках и иных организациях финансового рынка, расположенных за пределами территории РФ. Репатриация резидентами рублей и иностранной валюты при осуществлении внешнеторговой деятельности: правила, особенности, практика. Введение требования об обязательной продаже части валютной выручки. Перевод долга и переуступка права требования.
- **Изменения в порядке учета и отчетности по валютным операциям.** Санкции против российских банков и их влияние на проведение валютных операций резидентами — юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями. Как компаниям осуществлять платежи и представлять обосновывающие и подтверждающие документы в банк в условиях санкций. Перспективы новых систем для осуществления международных расчетов.

Таможенное законодательство ЕАЭС: основные изменения. Новые решения Евразийской экономической комиссии в области таможенного регулирования. Таможенный контроль: сроки, формы и порядок проведения. Выпуск товаров: сроки выпуска, выпуск до подачи декларации, условный выпуск, отказ в выпуске. Порядок и особенности исчисления, уплаты таможенных платежей.

Изменение рынка объектов интеллектуальной собственности. Что такое контрафактная продукция в современных условиях? Параллельный импорт.

Азиатский вектор развития ВЭД. Ментальные особенности и нюансы ведения переговоров с компаниями из Китая и других стран АТР. Национальные праздники. Их учет при организации внешней торговли.

Внешнеторговая сделка: порядок и особенности исполнения в современных реалиях.

- **Алгоритм внешнеторговой сделки.** Схема организации импорта товаров. Предварительная аналитическая работа. Подбор иностранных поставщиков. Поиск альтернативных. Этапы поиска иностранных поставщиков. Способы проверки иностранных контрагентов. Механизм и критерии выбора иностранного поставщика.
- **Построение цепочки внешнеторговой поставки.** Особенности перевозки и хранения товара. Выбор вида транспорта, способа транспортировки. Какую информацию необходимо и достаточно иметь о грузе для организации его перевозки. Влияние санкций и контрсанкций на построение цепочки поставки.
- **Виды расходов, включаемых в себестоимость импортного товара.** Факторы, влияющие на ценообразование. Алгоритм расчета себестоимости товара при принятии решения о его поставке.
- **Инспектирование грузов.** Виды инспектирования, особенности и сроки их проведения. Выстраивание работы с инспекторской компанией. Отчеты о предотгрузочном инспектировании и инспектировании загрузки. Их значение. Алгоритм принятия решения на основании отчета об инспектировании. Возможности для предотвращения брака и недостачи при импорте, нарушения таможенного законодательства.
- **Жизненный цикл экспортного проекта.** Экспортный маркетинг. Источники информации для анализа стран и потенциальных рынков. Текущие вопросы экспорта. Национальный брендинг и связанные с ним проблемы организации и ведения переговоров с иностранными компаниями.
- **Претензионная работа с иностранными контрагентами и порядок ее ведения в текущих реалиях.** Претензии. Кредит-ноты. Соглашения о претензиях. Проблемы страхования внешнеторговых грузов. Типичные случаи нарушения условий сделки. Рекомендации по недопущению нарушений.

День-2.

Внешнеторговый контракт в условиях экономических ограничений. Структура, содержание, порядок оформления внешнеторговых контрактов. Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых договоров. Применение пунктов контрактов для снижения рисков при реализации сделок во внешнеторговой деятельности. Санкционная оговорка.

Особенности проведения международных расчетов (банковский перевод, аккредитив). Риски при международных расчетах в современных условиях. Схема аккредитивной операции. Рекомендации по организации аккредитивной сделки. Требование об оплате при импортном и экспортном аккредитивах. Межбанковская система SWIFT для осуществления международных расчетов. Формы документов в системе SWIFT. Выбор формы международных расчетов и порядка оплаты. Перспективы перевода расчетов в национальные валюты.

Административная и уголовная ответственность за нарушения валютного и таможенного законодательства, законодательства по техническому регулированию. Последние изменения. Предупреждение нарушений законодательства РФ.

Минимизация рисков, связанных с проведением внешнеторговой деятельности. Риски при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Риск-менеджмент в современных условиях. Значение построения бизнес-процессов при организации ВЭД. Виды управленческого учета ВЭД и способы его организации. Организация эффективной службы ВЭД в компании.

Преподаватели

НЕПОМНЯЩАЯ Елена Николаевна

Эксперт-практик по ВЭД с 20-летним опытом работы, преподаватель НИУ Высшая школа экономики.

Профессиональный опыт:

Директор по внешнеэкономической деятельности Группы компаний «Невада», сеть гипермаркетов «Самбери», начальник управления экспортно-импортных операций ЗАО Региобанк (ныне Региобанк-филиал ПАО Банк Открытие).

Сфера профессиональных компетенции:

Организация ВЭД в крупном бизнесе, в-т.ч. «с-нуля», организация экспортно-импортных поставок, управление всей цепочкой поставки товаров в-ВЭД, подбор иностранных поставщиков, организация инспектирования грузов за-рубежом, управление проектами ВЭД, ведение переговоров с-иностранными партнерами, анализ импорта и-экспорта страны, регионов, международных рынков и-определение трендов, возможностей для развития.

Образование:

Окончила Институт экономических исследований Дальневосточного отделения Российской академии наук, региональная экономика; Дальневосточный институт иностранных языков, лингвистика и-межкультурная коммуникация; Хабаровский государственный университет экономики и-права, мировая экономика.