

Актуальные вопросы внешнеэкономической деятельности. Нововведения в таможенном регулировании в 2025 году

В рамках курса рассматриваются вопросы происхождения товаров и тарифные преференции, таможенное администрирование, новый порядок диспетчеризации Деклараций на товары, СУР, прослеживаемость и таможенный контроль после выпуска, новые технологии в работе таможенных органов, маркировка средствами идентификации, изменение в системе технического регулирования, самостоятельная регистрация деклараций о соответствии, классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД, проблемные вопросы определения и контроля таможенной стоимости товаров, отдельные вопросы уплаты таможенных платежей, информационное взаимодействие участников ВЭД с центрами электронного декларирования и таможенными постами фактического контроля, даются практические рекомендации по защите интересов декларанта.

Дата проведения: 17 - 19 сентября 2025 с 10:00 до 17:30

Артикул: СП12093

Вид обучения: Курс повышения квалификации

Формат обучения: Онлайн-трансляция

Срок обучения: 3 дня

Продолжительность обучения: 24 часа

Стоимость участия: 51 600 руб.

Для участников предусмотрено: Методический материал.

Документ по окончании обучения: По итогам обучения слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов (в соответствии с лицензией на право ведения образовательной деятельности, выданной Департаментом образования и науки города Москвы).

Для кого предназначен

Руководителей, директоров по ВЭД, директоров по продажам, директоров по закупкам, начальников отдела таможенной группы, руководителей юридического отдела, юристов, специалистов в области таможенного права, руководителей отдела логистики, менеджеров по логистике, менеджеров по ВЭД.

Цель обучения

Рассмотреть различные аспекты организации внешнеэкономической деятельности предприятий с учётом изменений во внешнеторговом и таможенном регулировании. Слушатели смогут решить многие практические задачи в части транспортировки импортных и экспортных товаров.

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Программа обучения

День-1.

Правовые основы внешнеэкономической деятельности, актуальные аспекты 2025-года.

- Что необходимо знать участникам внешнеэкономической деятельности для защиты собственных интересов.
- Тарифное и нетарифное регулирование ВЭД, новые реалии.
- Международное частное право.
- Международные конвенции в области ВЭД, экономические последствия выхода из институтов МЧП.
- Нормы международного и национального частного права в международных перевозках. Санкции в международных транспортных перевозках.
- Международное частное право при перевозках различными видами транспорта, документарная обшивка (экспедиция, автотранспорт, водный транспорт, авиа и железнодорожный транспорт).
- Страхование грузов в международных перевозках. Особенности страхования грузов на различных видах транспорта. Критерии выбора страховой компании.
- Международные смешанные перевозки, правовое регулирование.

День-2.

Внешнеторговая сделка и внешнеэкономический контракт.

- Особенности поставок внешнеэкономических грузов с учетом деловой практики заключения договоров с нерезидентами. Международная транспортная контейнерная система.
- Базисные условия поставок Инкотермс 2020: практическое применение новой редакции. Тактика и стратегия выбора оптимального базиса поставки в международных договорах. Применение Инкотермс 2020 во внутренних сделках. Особенности применения Инкотермс 2020 во внешнеэкономических сделках с учетом новых логистических направлений.
- Международный арбитраж. Претензионный порядок. рассмотрение споров в РФ или в иностранных юрисдикциях. Постановление пленума ВС РФ №-23-от-27.06.2017 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом».
- Анализ арбитражной практики, а также рассмотрение вопросов, требующих учета в практике. контрактной работы хозяйствующих субъектов, в целях оптимизации процессов ведения ВЭД и минимизации различного рода рисков.
- Обзор международной судебной практики.
- Алгоритм внешнеэкономической сделки. Контракты. Влияние современных стандартов деятельности компаний ESG на взаимоотношения с партнерами.
- Пересмотр внешнеэкономического контракта с учетом санкционных изменений 2024-2025-годов.
- Методики проверки партнера резидента и нерезидента, процедура Due diligence, санкционные оговорки.
- Виды внешнеэкономических контрактов. Структура, содержание, порядок оформления экспортно-импортных контрактов.
- Применение пунктов контрактов (валютные, форс-мажорные, арбитражные, налоговые и др. оговорки) для снижения рисков при реализации сделок во внешнеэкономической деятельности в 2025-году.
- Проблемы регионализации экономической деятельности.
- Ментальные особенности и нюансы ведения переговоров с компаниями из КНР, других стран АТР, Америки и Европы. Сравнительный анализ европейского делового менталитета с менталитетом стран «Глобального Юга».
- Последние изменения законодательства о валютном регулировании и валютном контроле. Новые аспекты 2024-2025-гг.

День-3.

Таможенное законодательство Российской Федерации в 2025-году.

Таможенное регулирование в России с учетом реалий Индустрии 4.0 и новых правил ведения ВЭД в современных условиях.

- Таможенное дело в РФ/ Таможенном союзе/ ЕАЭС.
- Таможенно-тарифное регулирование. Новеллы Федерального закона №-289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
- Актуальные вопросы применения Постановления Правительства РФ №-312 от-09.03.2022. Практика получения разрешения в рамках Приказа Минпромторга РФ №-797 от-14.03.2022.
- Легализация параллельного импорта Правительством РФ.
- Ответственность за нарушение таможенных правил, возможные послабления в условиях кризиса
- Меры нетарифного регулирования внешней торговли государств-участников ЕАЭС.
- Таможенное оформление товаров: изменения в оформлении таможенных документов в 2023-году. Новые версии комплекта структур таможенных документов.
- Таможенный контроль. Сквозной таможенный контроль от-места ввоза до-выпуска.
- Особенности расчетов по внешнеэкономическим договорам. Валютное регулирование и валютный контроль в сфере внешнеэкономической деятельности.
- Таможенные процедуры.
- Таможенная стоимость: проблемные вопросы определения и контроля.
- Классификация товаров.
- Особенности таможенного оформления акцизных и специальных товаров.
- Основные вопросы подтверждения прав использования объектов интеллектуальной деятельности (ОИС) при таможенном оформлении товаров.

Санкционные последствия для транспортной логистики России в 2024-2025-годах.

- Изменения в таможенном администрировании, техрегулировании, маркировке и логистике в связи с санкционной политикой.
- Рекомендации по адаптации бизнеса к новым условиям ВЭД.

Преподаватели

АЛЕКСЕЕНКО Валерий Александрович

Специалист в области ВЭД с двадцатилетним опытом работы в зарубежных (Финляндия, Швеция) и российских логистических компаниях на руководящих должностях, советник по вопросам ВЭД ряда российских компаний, вице-президент Института развития внешнеэкономических связей «ИРВЕН».

Профессиональные компетенции:

- Законотворческая деятельность.
- ВЭД, контрактная работа.
- Инвестиционные проекты.
- Методики продвижения экспорта.
- Оптимизация логистических процессов.
- Транспортная логистика.
- Проектная работа.
- Разработка КРП.

Опыт работы:

- ноябрь 2014 – н/время – Вице-президент Института развития внешнеэкономических связей «ИРВЕН». Методическое сопровождение разработки программ обучения в России за рубежом. Советник по вопросам внешнеэкономической деятельности ряда российских компаний (Санкт – Петербург, Москва, Киров, Йошкар-Ола). Определение основных направлений по развитию экспорта, вопросы сертификации по стандартам Евросоюза, методики продвижения экспортной продукции.
- 2010 – 2014 гг. – заместитель Торгового представителя России в Швеции. Инициативная разработка и реализация концепции ежегодных «Российско – Шведских инвестиционных форумов» с участием более 200 делегатов, проведение ежегодных Осенних бизнес – встреч. Проектная работа: реализация проектов по поддержке российских экспортёров в области поставки в Швецию стройматериалов, сухих виноградных вин, метеолокаторов, локализации высокотехнологических производств в России.
- 2007 – 2010 гг. – руководитель Службы развития и поддержки продаж Дирекции по работе с корпоративными клиентами Московского региона ОАО «ВымпелКом» (БИЛАЙН). Создание Службы развития и поддержки продаж Московского региона, оптимизация логистических издержек каналов продаж в сегменте B2B.
- 2004 – 2007 гг. – начальник информационно – аналитического отдела транспортно – экспедиторской компании ООО «Саимаа Лайнс». Реализация крупного транспортного проекта по импорту машиностроительного оборудования из Японии, создание филиальной сети компании в России и за рубежом.
- 1998 – 2003 гг. – заместитель Торгового представителя России в Швеции. Вопросы инвестиционного сотрудничества, продвижение российского высокотехнологического экспорта в Швецию.
- 1995 – 1998 гг. – эксперт, старший эксперт Торгового представительства России в Финляндии (Хельсинки). Заключение и сопровождение внешнеэкономических контрактов по линии внешнеэкономических объединений (Судозэкспорт, Судоимпорт).
- 1992 – 1995 гг. – ведущий специалист Министерства внешних экономических связей России. Разработка концепции валютного контроля при ведении ВЭД.