

## Семинары и курсы по управлению продажами

---

### НОВЫЕ ЦИФРОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ B2B-ПРОДАЖ И УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИМ ОТДЕЛОМ

Москва | Курс повышения квалификации (16ч)

**Очно:**

**Онлайн:**

30 - 31 июля 2024 MC23572 **36 900** р.

30 - 31 июля 2024 MC23573 **36 900** р.

21 - 22 ноября 2024 MC23574 **36 900** р.

21 - 22 ноября 2024 MC23575 **36 900** р.

---

### ТРЕНИНГ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ: ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ В ПЯТЬ ШАГОВ

Санкт-Петербург | Курс повышения квалификации (16ч)

**Очно:**

**Онлайн:**

28 - 29 октября 2024 СП11776 **35 000** р.

28 - 29 октября 2024 СП11777 **35 000** р.

---

### ЭФФЕКТИВНАЯ РАБОТА С ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ И ВЗЫСКАНИЕ ДОЛГОВ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РАБОТЫ С ПРОБЛЕМНЫМИ ДОЛГАМИ

Москва | Семинар (16ч)

**Очно:**

**Онлайн:**

11 - 12 ноября 2024 MC22066 **33 800** р.

11 - 12 ноября 2024 MC22067 **33 800** р.